



Société ■

Vranken Pommery Benelux

Activité ■

Importateur et grossiste en vin

Effectif ■

500 personnes dont 22 personnes
pour le Benelux

Chiffre d'affaires ■

286,8 Millions d'euros

Caractéristiques de la solution ■

- Sage 100 Edition Pilotée,
- Gestion commerciale, 10 postes,
- Comptabilité, 4 postes,
- Saisie de caisse.



La gestion en toute sérénité.

Vranken Pommery Benelux optimise la gestion de ses activités commerciales et comptables grâce à Sage 100 Edition Pilotée

Pour gérer au mieux son activité de grossiste et d'importateur, Vranken Pommery Benelux abandonne son logiciel Cubic et opte pour Sage100 avec Absys Cyborg et plus récemment pour sa version Edition Pilotée. Ce logiciel lui permet en effet d'analyser très rapidement et très précisément son activité.

Bien que si simple et si agréable à déguster, le champagne n'en nécessite pas moins une logistique complexe et bien huilée avant de parvenir dans nos verres. Et le groupe français Vranken-Pommery Monopole, aujourd'hui le deuxième groupe mondial en termes de volume et de chiffre d'affaires, ne dira pas le contraire. Cette maison de champagne, créée en 1976 par Paul-François Vranken, a en effet connu une croissance fulgurante qu'il a fallu accompagner au mieux.

Grâce à Sage 100 Edition Pilotée, la société Vranken Pommery Benelux gère et analyse très rapidement et très précisément son activité.

Sage 100, remplace une solution devenue obsolète

La filiale belge, aujourd'hui regroupée avec les Pays-Bas au sein de la société Vranken-Pommery Benelux, regroupe 22 personnes. En 1989, Vranken Monopole s'implante en Belgique en rachetant la Société HISTOIRES DE VIN à Liège, distributeur de vins et spiritueux dans la restauration haut de gamme.

En 2002, lors du rachat de Pommery par Vranken Monopole, création du nouveau siège social à Bruxelles. Pour autant, le siège social garde son propre système de gestion, Cubic. Très vite, la forte croissance du groupe l'oblige à changer de système, l'ancien ne pouvant plus répondre aux nouveaux besoins.

Suite à l'ampleur de la croissance, ce logiciel est vite devenu obsolète. Cyrille Laupie, Directeur Administratif et Financier, nous explique : « *Cubic demandait en effet de retravailler les documents sous Excel ou d'autres programmes pour obtenir les données désirées. Il a alors fallu chercher une autre solution car nous perdions un temps précieux avec toutes ces manipulations intermédiaires. Notre société mère utilisait avec satisfaction un produit Sage totalement intégré. La France nous a donc redirigés vers un revendeur Sage en Belgique, Absys Cyborg.* »

Après analyse des besoins de Vranken Pommery, Absys Cyborg leur a conseillé le logiciel Sage 100 en leur proposant les modules Comptabilité, Gestion Commerciale et Saisie de Caisse (ce dernier module étant destiné au magasin toujours situé à Liège). Cyrille Laupie ne tarit pas d'éloge sur ce changement d'outil. « *Le logiciel est plus convivial et, contrairement à notre ancien logiciel, travaille sous environnement Windows. De plus, nous ne pouvons qu'apprécier son ergonomie et ses fonctionnalités riches et intuitives.* »

Suite...

Témoignage Client



Quelques clics et les chiffres souhaités sont disponibles.

En 2006, Vranken Pommery fait l'acquisition de Sage 100 Edition Pilotée. « *Nous recherchions des possibilités de reporting plus vastes. Nous ne voulions plus passer par Excel. Sage100 Edition Pilotée était pour nous la solution adéquate. De plus, Absys Cyborg a totalement personnalisé le produit pour nous.* » À la clé pour Vranken-Pommery Benelux : des reportings spécifiques ont été créés et permettent une analyse précise des ventes, des résultats par client/représentant/région, de la croissance, etc. de Vranken Pommery Benelux. Cyrille Laupie précise : « *Avant, si on me demandait les performances de nos représentants, il fallait réaliser plusieurs manipulations, souvent longues, avant d'obtenir les résultats. Maintenant, je gagne du temps en réalisant cela en quelques clics seulement via l'Edition Pilotée.* »

Bien évidemment, l'implémentation du nouveau logiciel a constitué une petite révolution interne. Le personnel a reçu une formation ciblée en fonction des opérations que chacun devait utiliser. Cyrille Laupie confie avec satisfaction que « *Tout le monde est revenu en disant que c'était facile ! L'utilisation et la prise en main du logiciel est très intuitive. Personne ne s'est jamais demandé comment réaliser telle ou telle manipulation.* » Grâce à un programme adapté et un suivi idéal, la société est devenue totalement autonome en quelques mois seulement.

Au-delà du logiciel, Vranken Pommery apprécie le travail réalisé par Absys Cyborg.

« *Ils sont disponibles, réactifs dans les plus brefs délais et nous offrent un très bon suivi commercial et technique. Pour une société ne possédant pas de département IT, ce genre de sous-traitant privilégié est une aubaine.* »

La sécurité d'une solution pérenne

Vranken Pommery Benelux envisage le futur de manière confiante. Les objectifs sont ambitieux mais ils peuvent compter sur leurs nouveaux outils de gestion et d'analyse. Cyrille Laupie le confirme : « *Le logiciel va répondre encore longtemps à nos besoins. Nous n'utilisons pas encore 100% de ses capacités. Aujourd'hui, nous réalisons les réglages de confort pour encore plus de rapidité et d'efficacité. Je suis persuadé que Sage saura produire les évolutions nécessaires. Nous aurons ainsi un logiciel qui nous accompagnera tout au long de notre croissance.* »

Un gage de continuer à voir le champagne couler à flot pendant encore longtemps.

Cyrille LAUPIE,
Directeur Administratif et Financier de Vranken-Pommery Benelux



Experts de votre solution de gestion

Viroflay (Siège) • Lille • Reims • Rouen • Le Havre • Rennes • Nantes • Montreuil • Strasbourg • Lyon
Mulhouse • Besançon • Montpellier • Sophia-Antipolis • Marseille • Bruxelles • Luxembourg • Tunis

www.absysAbsysCyborg.com ■ N° Azur 0 810 811 832 ■ contact@absysAbsysCyborg.com