

Parole d'utilisateur

Témoignage : Gestion intégrée

“Grâce aux performances de Microsoft Dynamics NAV, nous pouvons désormais obtenir de nombreuses statistiques sur nos prises de commandes, ce qui est fort utile.”



Emmanuel Bony,
Responsable financier
chez Augure

Panorama de la solution

En Bref

Fort de ses 100 collaborateurs (dont 60 en France), de ses quelque 300 clients et 4 500 utilisateurs, Augure est un éditeur de logiciels à l'avenir prometteur.

www.augure.com

Mission

Mettre en place Microsoft Dynamics NAV en un an.

Enjeu du projet

Pouvoir gérer les renouvellements, établir des situations financières mensuelles et assurer le suivi et la facturation des contrats de maintenance.

Bénéfices

- Obtention de nombreuses statistiques sur les prises de commandes
- Gain de temps pour l'établissement des situations financières mensuelles
- Amélioration de la comptabilité analytique
- Tableau de trésorerie obtenu rapidement et sans retraitement

Partenaire

Absys Cyborg

Augure consolide sa gestion financière

Éditeur de logiciels spécialisés dans la communication, Augure connaît un développement particulièrement rapide. Afin d'éviter la "sortie de route", il s'est doté d'outils très performants en matière de gestion financière.

Éditeur de logiciels dédiés à la communication, Augure est une start-up au développement fort prometteur. En six ans, elle s'est en effet imposée comme la seule société capable de créer une plate-forme collaborative dédiée aux métiers de la communication et des affaires publiques. Ses dirigeants, soucieux d'encadrer ce développement rapide par une gestion financière rigoureuse, ont vite intégré l'idée qu'il était essentiel de se doter d'outils informatiques fiables et évolutifs. D'où le choix de mettre en œuvre le progiciel Microsoft Dynamics NAV. **“Ce projet a débuté en septembre 2006 et s'est achevé un an plus tard, la solution étant en production depuis mars 2007”**, explique Emmanuel Bony, responsable financier de l'entreprise et pilote du projet.

Dans le cahier des charges, soumis à son partenaire Absys Cyborg, les besoins d'Augure étaient de plusieurs ordres. Il fallait permettre la gestion des renouvellements (diminution des erreurs sur leur suivi, possibilité de les majorer suivant un indice) et l'établissement de situations financières mensuelles incluant, entre autres, un compte de résultat par destination ainsi qu'un tableau de trésorerie. **“Grâce aux performances de ce progiciel, nous avons désormais de nombreuses statistiques sur notre activité commerciale, statistiques qui sont d'une très grande utilité. Nous pouvons, en effet, évaluer les prises de commandes de nos commerciaux et donc mesurer leur performance. Nous pouvons également calculer le montant des ventes par domaines d'activités de nos clients et donc ajuster nos opérations marketing. Enfin, avec ce progiciel, nous avons la possibilité d'étudier la nature détaillée de nos ventes afin de recentrer nos propositions commerciales et connaître le montant de nos renouvellements futurs pour être capable d'anticiper nos flux de trésorerie.”**



Parole d'utilisateur

Témoignage : Gestion intégrée



Des gains de performance palpables

Le progiciel a permis de réaliser des gains de temps substantiels sur l'établissement de ces nouveaux rapports financiers mensuels. De quelle façon ? Grâce à l'automatisation de la comptabilisation du chiffre d'affaires des contrats de location (prorata temporis) mais aussi des contrats à long terme (suivant la méthode à l'avancement). **"Nous sommes également parvenus à automatiser le suivi des immobilisations."** Autre bénéfice obtenu grâce à la solution Microsoft Dynamics NAV : l'amélioration de la comptabilité analytique. **"Nous pouvons désormais réaliser un compte de résultat par destination (Profit & Loss statement). Le paramétrage proposé par la solution de gestion permet à la fois d'obtenir un niveau d'analyse détaillé, tout en conservant une souplesse d'utilisation."**

Une comptabilité analytique renouvelée

Conséquence vertueuse et directe : la possibilité de suivre la rentabilité des différents contrats. **"En outre, nous avons désormais à notre disposition un tableau de trésorerie obtenu rapidement et sans retraitement."** Même si Augure possède en interne une équipe informatique autonome, les dirigeants, face à l'enjeu de la problématique et à la complexité de la démarche, ont décidé de faire appel à Absys Cyborg, une société spécialisée dans l'intégration de solutions de gestion à destination des PME et des grandes entreprises. Un choix pour le moins judicieux au vu des résultats. **"Nous avons particulièrement apprécié leur**

expérience dans la mise en place des modules de gestion des contrats de locations (renouvellement et comptabilisation du chiffre d'affaires) mais aussi des conseils judicieux pour la réalisation d'un tableau de trésorerie."



Augure propose aux services communication et affaires publiques une plate-forme globale de gestion de la relation avec les parties prenantes.

Une solution verticalisée et souple

Autre contribution particulièrement appréciée émanant d'Absys Cyborg : l'analyse des besoins et des développements spécifiques réalisés pour la comptabilisation du chiffre d'affaires des contrats à long terme. **"Après quelques jours consacrés à identifier les besoins d'Augure, nous avons émis un diagnostic et proposé une solution verticalisée. La solution Microsoft que nous avons mise en place est d'une grande souplesse. Elle a répondu**

visiblement en tous points aux attentes du client, se réjouit Caroline Fraysse, responsable d'agence commerciale chez Absys Cyborg. D'autant qu'elle est évolutive, la solution pourra permettre d'obtenir des états complémentaires à la demande. Nous nous trouvons donc dans un parfait écosystème car Augure est également un partenaire Microsoft. La boucle est ainsi bouclée."

Forts de cette réussite, les deux nouveaux partenaires ont décidé de poursuivre l'aventure en commun pour gagner d'avantage en efficacité. **"Nous continuons de travailler avec Absys Cyborg pour la mise en place de plusieurs états sur l'analyse de notre activité",** confirme Emmanuel Bony.

Panorama de la solution

La solution utilisée

- Microsoft® Dynamics NAV

À propos d'Absys Cyborg



Créée en 1987, Absys Cyborg est l'acteur national de référence dans la commercialisation et le déploiement des solutions Microsoft Dynamics. Absys Cyborg compte près de 350 collaborateurs et intervient chez plus de 3 500 clients. La société dispose d'une large couverture en France et à l'étranger avec 17 représentations, elle est filiale à 100% de Keyrus. Absys Cyborg est membre du Groupement Partner Power International.

www.absyscyborg.com