

# Le groupe M+ réduit ses délais de clôture annuelle de deux mois avec Sage 1000

Le groupe M+ est spécialisé dans le négoce de matériaux de construction auprès de professionnels. Son crédo : rester un groupe à taille humaine, proche de ses clients. En 2008, afin d'accompagner un changement de structure juridique et de gérer plus efficacement une trentaine d'établissements, le groupe M+ a choisi Sage 1000 pour des raisons techniques, fonctionnelles et... humaines.

Rencontre avec David Bonthoux, Directeur Administratif, et Juridique du groupe M+.

## ◆ QUINZE ANS DE CROISSANCE CONTINUE ET MAÎTRISÉE

En 1996, Didier Zambon, actuel PDG du groupe M+, ouvre à Perpignan une agence spécialisée dans la vente aux professionnels de matériaux de construction. Il crée en même temps une holding destinée à offrir un cadre juridique pour le développement futur de l'entreprise. Quinze ans plus tard, le groupe compte 27 agences réparties en France sur tout le pourtour méditerranéen, emploie 300 salariés dont 30 à la holding, et réalise un chiffre d'affaires de 80 millions d'euros. Début 2008, le Groupe SAMSE, numéro un des négoce de matériaux indépendants et fort de la même culture d'entreprise, s'associe au groupe M+ à hauteur de 34 % afin de l'accompagner dans son développement.

## ◆ ACCOMPAGNER UN CHANGEMENT DE STRUCTURE JURIDIQUE

Le développement du groupe s'est fait de façon méthodique et réfléchi, ce qui explique sa réussite. Au départ, à chaque agence nouvellement créée, correspondait une SARL. En 2004, un premier pas est franchi avec le regroupement des agences par région. Nouvelle étape en 2008 : « *Nous avons décidé de réunir toutes nos agences en une seule entité juridique, de façon à avoir une gestion plus efficace, synthétiser nos chiffres, nos résultats et offrir à l'extérieur une meilleure lisibilité. Pour accompagner et faciliter ce changement structurel, il nous fallait disposer d'un système comptable performant.* »

## ◆ UNE COMPTABILITÉ MODERNE ET OUVERTE, MULTI-ÉTABLISSEMENT, FACILE À MAÎTRISER

« *Jusqu'à-là, le groupe disposait d'une solution métier sous AS400 pour toute sa gestion financière. Devenue trop lourde, la navigation était lente, nous perdions beaucoup de temps. Nous voulions un logiciel qui ne soit pas seulement un outil d'enregistrement mais un véritable outil de gestion, de suivi et de reporting. Il devait être facile et rapide à maîtriser, offrir la possibilité d'extraire des données dans tous les sens pour toutes nos requêtes. Et surtout, il devait impérativement être multi-établissement.* »

La recherche commence sans plus attendre. « *Grâce à mes anciennes activités de conseil, je connaissais un peu le marché et j'ai tout de suite pré-sélectionné deux éditeurs qui me semblaient aptes à répondre à notre demande : Sage et Cegid. Je les ai contactés en leur demandant une démonstration, à laquelle ont assisté tous les collaborateurs du groupe concernés par le projet.* »



**DAVID BONTHOUX**  
DIRECTEUR ADMINISTRATIF,  
ET JURIDIQUE DU GROUPE M+.

## SOCIÉTÉ

Activité :  
Négoce de matériaux de construction  
Chiffre d'Affaires 2007 : NC  
Effectif : 280 personnes  
Localisation : France

## PROJET

Problématiques :

- Accompagner un changement de structure juridique et gérer plus efficacement une trentaine d'établissements

Solutions Sage :

- Sage 1000

## UN PRODUIT - SAGE 1000 - ET UN PARTENAIRE - ABSYS CYBORG - EXEMPLAIRES

« C'est dans ce contexte qu'Absys Cyborg, Centre de Compétence Sage, nous a présenté Sage 1000, solution qui a rapidement emporté l'adhésion de tous. Sage 1000 possède en effet de nombreuses qualités déterminantes : sa gestion multi-établissement, sa richesse fonctionnelle, son évolutivité et sa simplicité d'utilisation. Absys Cyborg nous a d'emblée paru être un partenaire sérieux, à la hauteur de la tâche. Nous avons apprécié le plan d'intervention concernant le paramétrage et la formation : on sentait que chaque journée, chaque heure de travail étaient justifiées. Nous avons par ailleurs des délais très courts - il fallait qu'en trois mois les opérations courantes puissent démarrer sur le nouveau système - et Absys Cyborg s'y est engagé formellement. Dernier point et non des moindres : contrairement à Cegid qui attendait de nous une forte mobilisation en interne, Absys Cyborg a su intervenir en nous laissant du temps pour gérer notre activité quotidienne et faire notre métier. D'une manière générale, je dirais que nous avons rencontré chez nos interlocuteurs de Sage et d'Absys Cyborg les qualités que nous essayons nous-mêmes d'offrir à nos clients : de l'écoute et de la disponibilité. »

## UNE BONNE CIRCULATION DES INFORMATIONS

Le contrat est signé fin 2007 et le projet démarre le 1er avril 2008, conformément aux engagements pris par Absys Cyborg. « Nous avons utilisé au maximum les fonctions standards du produit, auxquelles nous avons fait quelques adaptations pour prendre en compte nos spécificités métiers. Il fallait par exemple que la gestion commerciale puisse rapatrier les encours de nos clients pour bloquer les commandes en cas de dépassement d'un certain niveau. Cela supposait qu'une information comptable pertinente remonte vers le logiciel commercial qui est sous AS400 : petite spécificité technique rapidement mise au point par nos intervenants. Dans le même ordre d'idées, pour que Sage 1000 récupère les données issues des ventes et des achats dans nos différentes agences, nous avons dû créer des automates de rapatriement des écritures bien sécurisés et des interfaces entre les deux systèmes. Toute notre comptabilité est désormais gérée de manière centralisée au siège, mais il fallait que, dans chaque agence, des collaborateurs soient habilités à consulter les comptes clients : c'est possible très facilement via internet. »

## DEUX MOIS GAGNÉS SUR LES OPÉRATIONS DE BILAN

Trente personnes à la holding travaillent au quotidien sur Sage 1000 : « Elles ont toutes été formées directement par les consultants d'Absys Cyborg. Pour les personnes qui utilisent le logiciel dans les agences, nous avons opéré un transfert de compétences en interne. » Le bilan est extrêmement positif. « Le produit fonctionne conformément à ce que les démonstrations avant-vente nous avaient laissé espérer. Nous avons créé des passerelles avec Excel qui nous permettent de faire rapidement des reporting clairs. Nous pouvons ainsi suivre nos budgets en temps réel et prendre les bonnes décisions. Cette année, nous avons terminé toutes nos opérations de bilan le 10 février, alors qu'avant nous n'étions jamais prêts avant le 5 avril. C'est un gain de temps considérable et un avantage décisif. Grâce à Sage 1000, nous pouvons sortir aussi bien le bilan consolidé du groupe qu'un compte détaillé par établissement, ce qui était l'un de nos objectifs. Dans une prochaine étape, nous allons intégrer la liasse fiscale et la plaquette, qui sont actuellement traitées à l'extérieur, comme l'étaient du reste les immobilisations avant Sage 1000. Nous rapatrions progressivement en interne toutes les fonctions comptables : c'est plus sûr et plus efficace compte tenu de la taille atteinte par notre groupe. Nous le faisons avec la même équipe qu'avant : grâce à Sage 1000, le temps que nous gagnons est directement réinvesti dans des tâches à valeur ajoutée ! »

## ABSYS CYBORG

Fort d'une expérience de plus de 20 ans, Absys Cyborg ([www.absyscyborg.com](http://www.absyscyborg.com)), a su s'entourer de compétences à fort potentiel pour mettre à disposition de ses 3 500 clients une véritable valeur ajoutée s'appuyant sur une conduite de projet et une expertise technique reconnues dans le déploiement de solutions de gestion. Absys Cyborg est filiale à 100% de Keyrus.

Chiffre d'Affaires 2007 : 35M€

Effectif : 350 salariés

Localisation : La société dispose d'une large couverture en France et à l'étranger avec 17 représentations

## ABSYS CYBORG

### Siège social :

191 avenue du Général Leclerc,  
78220 Viroflay

Contact : 0 810 811 832  
(0.034€/min TTC)

Fax : 0 810 810 796  
(0.034€/min TTC)

E-mail : [contact@absyscyborg.com](mailto:contact@absyscyborg.com)

Internet : [www.absyscyborg.com](http://www.absyscyborg.com)

Sage - 10, rue Fructidor - 75834 Paris Cedex 17  
Tél. : 01 41 66 25 25 - Fax : 01 41 66 25 55 - [www.sage.fr](http://www.sage.fr)

Sage Société par Actions Simplifiée au capital de 500.000 euros - RCS Paris 313 966 129 - Siège social: le Colisée II, 10 rue Fructidor 75834 Paris Cedex 17 - La société Sage est locataire-gérant des sociétés Adonix, Ciel, Sage FDC, XRT et Euratec. 066D\_MGE\_05-09