

Intégrez l'ensemble de votre écosystème à votre gestion on premise ou hébergé afin d'augmenter la rentabilité et la productivité de votre entreprise.



Les atouts de l'offre

Confiance

Pilotez votre entreprise sereinement grâce aux tableaux de bord et indicateurs clés de votre activité, à l'accompagnement de proximité et aux services Sage.

Sage 100cloud Gestion Commerciale répond à toutes les exigences légales dont la loi anti-fraude* et intègre les fonctions facilitatrices dans le cadre du GDPR/RGPD** (Règlement Général de Protection des Données).

Collaboratif

Sage 100cloud optimise la collaboration interne et externe en centralisant et en dématérialisant, sur un espace de travail partagé sécurisé, toutes vos informations, vos factures, tous vos documents et vos flux bancaires.

Connecté

En télétravail, en mobilité, accédez simplement et à tout moment, à votre solution et à vos données, sur tous vos appareils.

Communautaire

Suivez et échangez avec vos clients, via les prospects, fournisseurs, partenaires, etc. réseaux sociaux.

Complet

Sage 100cloud Gestion Commerciale s'intègre dans une suite de gestion complète, évolutive et personnalisable, avec des options à la carte, afin de vous apporter toute la souplesse nécessaire pour faire face aux enjeux business et structurels de votre entreprise : gammes (tailles et couleurs), fabrication, chaîne logistique, traçabilité (lots et séries), calcul du besoin d'achats, prévisions d'achats, éditions pilotées.

*Logiciel Sage 100cloud conforme à la nouvelle réglementation relative aux logiciels permettant l'enregistrement des règlements clients dans sa version disponible à compter du mois de mars 2018 pour la version on premise et à partir de juillet 2018 pour la version hébergée.

Du devis à la facturation en passant par l'approvisionnement, les stocks et le pilotage, restez connecté à vos processus de gestion et à votre écosystème, que vous soyez au bureau, en télétravail ou en déplacement, le tout avec une solution en mode on premise ou hébergée.

• Accélérer vos processus de vente

Profitez d'un processus de facturation automatisé et chaîné avec une traçabilité totale : devis, commande, livraison, facture, retour, avoir, etc. Vous saisissez vos données une seule fois, limitant ainsi les risques d'erreurs et les allers-retours inutiles. La dématérialisation et le partage sur un espace collaboratif des commandes/factures avec vos clients et fournisseurs réduisent vos coûts de traitement, vous assurent des gains de productivité et un suivi en temps réel de vos processus.

• Fidéliser vos clients et vos prospects par un suivi personnalisé

Centralisez dans votre solution l'historique commercial, les informations financières et tous les éléments permettant de fidéliser vos clients et prospects et de développer votre business, y compris ceux en provenance des réseaux sociaux.

• Rationaliser vos achats et stocks

Réduisez vos coûts d'achat par une gestion de stock à flux tendu et des approvisionnements maîtrisés : calcul de prix moyens, quantité d'achats selon vos besoins, contremarque, choix des fournisseurs, contrôle qualité, etc. Réduisez également les stocks immobilisés via des achats à flux tendu et la définition de stocks mini/maxi. Simplifiez vos processus internes en émettant des demandes d'achats de produits nécessaires à votre production, ou de fournitures.

• Optimiser votre politique tarifaire

La gestion du catalogue est simplifiée grâce à une base de données de produits et de services totalement personnalisables : nomenclature, bundle, articles liés, produits de substitution, etc. Vous mettez en place des politiques tarifaires évoluées. Vous pouvez paramétrer des prix personnalisés pour chaque client, selon les volumes achetés, des codes promotionnels, etc.

• Piloter votre activité en toute sérénité

Prenez des décisions éclairées et rapides grâce aux tableaux de bord personnalisés et actualisables en temps réel.

FONCTIONNALITÉS PHARES

- Nos produits intègrent des fonctions facilitatrices visant à accompagner l'utilisateur dans sa démarche de mise en conformité au RGPD**. Toutefois, nous attirons l'attention des utilisateurs quant au fait que la seule utilisation des produits n'est pas de nature à garantir leur conformité au RGPD**.
- **Loi anti-fraude** : votre application vous permet d'accéder à une attestation individuelle concernant la loi anti-fraude.
- **Microsoft Office 365*** et l'application Sage Contact**, vous permet de lier les contacts de votre société avec Outlook et de visualiser directement dans votre messagerie les informations et indicateurs clés de vos tiers tout en bénéficiant de la puissance des applications Microsoft Office.
- **Sage Customer Voice**, vous permet de contribuer directement à l'amélioration de vos applications en proposant et en votant pour de nouvelles évolutions.
- **Sage 100Cloud ScanConnect**, en liaison avec Sage Document Manager, vous permet à partir de documents numérisés de générer automatiquement les écritures correspondantes en comptabilité, et d'y accéder dans Sage Document Manager à partir de vos écritures comptables.

** <https://www.sage.com/fr-fr/informations-legales/rgpd/>

***L'application Sage Contact se lie avec Microsoft Premium.

Fonctionnalités

Gestion complète des processus de vente

- Saisies rapides des pièces commerciales avec contrôles et calculs automatiques.
 - Identification des articles par leur référence fournisseur ou leur code barre.
 - Transformation sans ressaisie des pièces commerciales, du devis à la commande, à la facture, etc.
 - Application automatique des tarifs personnalisés, soldes et promotions.
 - Simulateur de remise, grilles d'expédition
 - Création d'articles ou de tiers en saisie de documents.
 - Saisie multi-articles.
- Prise en compte des frais d'approche et des frais de port.
- Prise en charge de toutes les typologies d'articles, quelle que soit votre activité :
 - Facturation des produits et services : articles unitaires, bundles, nomenclatures, ressources.
 - Gestion des conditionnements.
 - Proposition d'articles de substitution en cas de rupture de stock.

Dématérialisation des documents et des commandes

- Envoi rapide et sécurisé des factures clients et des commandes fournisseurs
- Réception et Saisie automatisée des factures fournisseurs et des commandes clients
- Suivi du processus de facturation en temps réel garantissant :
 - la traçabilité de l'ensemble de la chaîne de facturation,
 - le respect des délais de paiement.
- Conformité aux exigences légales en matière de facturation électronique.

Amélioration du suivi client

- Gestion des prospects
- Application à chaque client, ou catégorie de clients, de conditions commerciales appropriées.
- Contrôle des encours clients et application de restrictions en cas de dépassement.
- Partage des informations clients : coordonnées, historique, etc.
- Consultation de l'historique du client, interrogation du compte, mise en place de rappels.

Rationalisation des achats et stocks

- Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO.
- Simplification de la gestion du catalogue avec l'import des tarifs fournisseurs et la gestion de plusieurs références par article.
- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôt et réapprovisionnement inter-dépôts, transfert de dépôt à dépôt.
- Chaîne complète de documents d'achats : demandes d'achats, commandes, réceptions et factures fournisseurs.
- Aide au choix fournisseurs selon le meilleur tarif ou la meilleure date de livraison
- Gestion du stock à flux tendu grâce au contrôle des indisponibilités.
- Saisie rapide des inventaires et édition des états de stocks.

Connexion des outils de gestion avec l'écosystème

- Ouverture aux réseaux sociaux : Facebook, Twitter, LinkedIn.
- Ouverture aux plateformes de dématérialisation des factures.
- Communication native et partage de données avec vos autres solutions Sage 100cloud : CRM, Comptabilité, Saisie de Caisse Décentralisée, GPAO, Sage Document Manager (GED).
- Copier/Coller depuis listes de Sage 100cloud Gestion Commerciale vers Excel®.

Reporting

- Construction et réalisation de vos reportings directement depuis l'interface Excel®
- Interrogation des données en temps réel sur l'ensemble de vos données de Sage
- Conservation de vos tableaux existants en les automatisant et en créant de nouveaux en toute simplicité
- Menu complémentaire dans Excel® donnant accès à des assistants pour concevoir vos états
- Souplesse de paramétrage avec les critères placés dans la feuille Excel®
- Optimisation des calculs avec le moteur In-Memory
- Piste d'audit pour descendre vers une information plus fine
- Recopie intelligente de la formule

SAGE 100CLOUD EN MODE HÉBERGÉE* :

Une solution 100 % service pour des bénéfices multiples.

- Disponibilité des données 24h/24 et 7j/7 depuis n'importe quelle plateforme
- Connexion sécurisée à des serveurs européens
- Sauvegardes automatiques.
- Pas de coût d'installation ni de frais de maintenance d'infrastructure.
- Dimensionnement du service en fonction de vos besoins
- Mise à jour légales et fonctionnelle en automatique

DES OPTIONS À LA CARTE POUR S'ADAPTER À VOTRE ACTIVITÉ

- Gammes (tailles et couleurs)
- Fabrication
- Chaîne logistique
- Traçabilité (lots et séries)
- Calcul du besoin d'achats
- Prévisions d'achats
- Accès à distance à Sage 100cloud Gestion Commerciale on-premise
- Sage Contact pour Microsoft Premium

Tout savoir sur les options sur www.sage.com/fr-fr/sage-100cloud

Plus d'informations sur nos produits, services et formations

0 825 825 603

Service 0,15 €/min
+ prix appel

Export : +33 (0)5 56 136 988

Hors France métropolitaine

www.sage.com/fr-fr/sage-100cloud

sage

Sage, SAS au capital de 6 750 000 euros, inscrite au registre du commerce et des sociétés de Nanterre, sous le numéro B 313 966 129, numéro de TVA intracommunautaire FR 75 313 966 129, dont le siège social est situé : 10 place de Belgique, 92250 La Garenne Colombes. Référence document : PLV2010201708 - Février 2018 - CA-inspire